



ОБЩИНА СИМИТЛИ

П.к. 2730, гр. Симитли, ул. "Христо Ботев" № 27

Телефон 0748/72138, 72157, факс 0748/7223

електронна поща: simitly@mail.bg

ПРОТОКОЛ

Днес: 19.01.2018 г. комисия назначена със Заповед № 31/19.01.2018г. на кмета на община Симитли, в състав:

Председател: Александър Димитров Цветков – правоспособен юрист.

Членове:

1. Кирил Димитров Младенов – секретер на община Симитли.
2. Ивайло Симеонов Гоцев – гл. специалист социални дейности в Общинска администрация – гр. Симитли.

се събра в 10.00 часа за разглеждане и оценка на подадените оферти в обществена поръчка с предмет: "Извършване на анализи, проучвания и оценки", открита с обява № 1/10.01.2018г. на кмета на община Симитли.

Председателят на комисията откри заседанието в 10.00 часа, провери присъствието на членовете на комисията и определи за секретар Ивайло Гоцев. Комисията се убеди, че са налице всички условия за протичане на заседанието.

При започване работата на комисията в заседателната зала на община Симитли не присъстваха други лица, освен членовете на комисията.

Председателя на комисията представи на комисията приемо – предавателен протокол по чл. 48, ал. 6 от ППЗОП и подадените оферти, видно от който в определения в обявата срок са представени три оферти, а именно:

1. „КАВАНГАРД“ ЕООД, гр. София, бул. „Витоша“ № 65, ап. 12, оферта вх. № 53-00-17/18.01.2018г., получена в 14.30 часа.
2. „АГЕНЦИЯ СТРАТЕГМА“ ООД, гр. София, ул. „Г. Раковски“ № 18, оферта вх. № 53-00-18/18.01.2018г., получена в 14.30 часа.
3. „ЕВРОКОНСУЛТАНТС БЪЛГАРИЯ С.А“ АД, гр. София, бул. „Витоша“ № 39, ет. 1, надпартер, оферта вх. № 53-00-19/18.01.2018г., получена в 15.00 часа.

Всички членове на комисията подписаха декларация по по чл. 51, ал. 8 от ППЗОП.

Комисията констатира, че всички оферти са представени в указания от Възложителя срок и съобразно изискванията на ЗОП и ППЗОП. Представени са в запечатана, непрозрачена опаковка с ненарушена целост. Върху пликовете участниците са посочили необходимата информация, изискуема от Възложителя.

Комисията пристъпи към отваряне на офертите по реда на тяхното постъпване и оповестяване на ценовите предложения.

„КАВАНГАРД“ ЕООД, гр. София, бул. „Витоша“ № 65, ап. 12.

Предлагана цена – 48 000 лева, без ДДС, съответно 57 600 лева с ДДС.

„АГЕНЦИЯ СТРАТЕГМА“ ООД, гр. София, ул. „Г. Раковски“ № 18.

Предлагана цена – 38 950 лева, без ДДС, съответно 46 740 лева с ДДС.

„ЕВРОКОНСУЛТАНТС БЪЛГАРИЯ С.А“ АД, гр. София, бул. „Витоша“ № 39, ет. 1, надпартер.

Предлагана цена – 49 000 лева, без ДДС, съответно 58 800 лева с ДДС.

Всички документи от офертите на участниците, баха подписани от членовете на комисията.

След извършване на гореописаните действия, приключи публичната част от заседанието на комисията. Същата продължи работа на закрито заседание.

Комисията разгледа подадените оферти и провери за съответствието и с предварително обявените условия, като констатира, следното:

По отношение на участника „КАВАНГАРД“ ЕООД, бе установено, че отговарят на изискванията за лично състояние и на критериите за подбор. Всички изискуеми от Закона за обществени поръчки, Правилника за прилагане на закона за обществените поръчки и от Възложителя документи са представени от участника и съответстват напълно на нормативните изисквания и изискванията на Възложителя, с оглед на което се допуска до по - нататъшно участие.

По отношение на участника „АГЕНЦИЯ СТРАТЕГМА“ ООД, бе установено, че отговарят на изискванията за лично състояние и на критериите за подбор. Всички изискуеми от Закона за обществени поръчки, Правилника за прилагане на закона за обществените поръчки и от Възложителя документи са представени от участника и съответстват напълно на нормативните изисквания и изискванията на Възложителя, с оглед на което се допускат до по - нататъшно участие.

По отношение на участника „ЕВРОКОНСУЛТАНТС БЪЛГАРИЯ С.А“ АД, бе установено, че не е представил всички изискуеми документи, като липсва техническо предложение по образец. Участникът не отговаря на предварително обявените изисквания на възложителя, като липсва един от

изискуемите документи. Предвид гореизложеното, на основание чл. 107, т. 2, б. „а“ от ЗОП комисията не допуска до по – натътъшно участие участника „ЕВРОКОНСУЛТАНТС БЪЛГАРИЯ С.А“ АД. Констатирания порок на подадената оферта, не може да бъде отстранен и по реда на чл. реда на чл. 54, ал. 8 от ППЗОП, тъй като техническото предложение не е измежду документите, който могат да се изискват повторно, предвид и че подлежи на оценяване.

Съгладно утвърдената методика, критерии за оценка на офертите е оптимално съотношение качество/цена.

Комплексната оценка (КО) на офертата на всеки участник се определя по следната формула:

$$KO = P1 + P2, \text{ където}$$

КО - комплексна оценка;

P1 - Показател „Предложена цена“;

P2 – Показател „Начин за изпълнение и управление на поръчката“.

Максималната стойност на комплексната оценка (КО) е 100 точки. На първо място се класира офертата с най-висока комплексна оценка. Оценките по отделните показатели се представят в числов изражение с точност до втория знак след десетичната запетая.

Показател	Символично обозначаване	Максимален брой точки
Показател „Предложена цена“	P1	70
Показател „Начин за изпълнение и управление на поръчката“	P3	30

Оценките се определят както следва:

Показател P1 „Предложена цена“ максималният брой точки (70 точки) получава офертата с предложена най-ниска цена. Точките на останалите участници се определят в съотношение към най-ниската предложена цена по следната формула:

$$P1 = \frac{Ц_{\min}}{Ц_n} \times 70, \text{ където:}$$

$Ц_{\min}$ е най-ниска предложена цена;

$Ц_n$ е цената на $n^{\text{-тия}}$ участник.

Показател П2 „Начин за изпълнение и управление на поръчката”

- 30 точки ще получи участник, който представи:

Предложение при което въз основа анализ на предмета на поръчката са описани дейностите, методите и средствата за изпълнение и управление на поръчката, както и резултатите, които ще бъдат постигнати. Описани са способите за взаимодействие с възложителя. Предложена е детайлна методика за провеждане на анализа, проучванията и оценката. Представена е схема на ескалация и детайлен подход за управление на проблеми. Представен е детайлрен план-график за провеждане на дейностите по предмета на поръчката. Участникът е предложил методика за оценка на риска при изпълнение на договора, оценка на възможните рискове при изпълнение на договора.

- 15 точки ще получи участник, който представи:

Предложение при което въз основа анализ на предмета на поръчката са описани дейностите, методите и средствата за изпълнение и управление на поръчката, както и резултатите, които ще бъдат постигнати. Описани са способите за взаимодействие с възложителя. Представена е схема на ескалация и детайлен подход за управление на проблеми. Представен е детайлрен план-график за провеждане на дейностите по предмета на поръчката. Направена е оценка на възможните рискове при изпълнение на договора.

- 5 точки ще получи участник, който представи:

Предложение, в което са описани дейностите, методите и средствата за изпълнение и управление на поръчката, както и способите за взаимодействие с възложителя. Представена е схема на ескалация и подход за управление на проблемите. Представен е план-график за провеждане на дейностите по предмета на поръчката.

Комисията пристъпи към разглеждане и оценка на техническите предложения на допуснатите участници, по реда на подаване на оферти.

Техническо предложение на „КАВАНГАРД“ ЕООД, гр. София, бул. „Витоша“ № 65, ап. 12.

Техническото предложение на участника е изгответо по образец и отговаря на изискванията на възложителя. Същото включва представяне на дружеството, предлаганите от дружеството решения, прилаганите принципи

на работа от служителите, наличие на сертификат БДС EN ISO 9001:2015 за качество, притежаваните ресурси за изпълнение на поръчката – офис, работни помещения, компютри, софтуер, посочени са предишните контрагенти на дружеството и изпълнението услуги. Техническото предложение съдържа подробен анализ на предмета на поръчката, включващ: описание, цел на поръчката, включени дейности, очаквани резултати, целеви групи, подход за изпълнение на всяка от дейностите. Съдържа се методология за изпълнение на дейностите, като методологичните похвати са разделени на три групи. Посочени са методите и инструментите, които изпълнителят ще използва при изпълнението на обществената поръчка – честотата на тяхното изпълзване, приложимостта им, съвместимостта им с останалите метод/инструменти, силни и слаби страни. Съдържа се подробна и изчерпателна стратегия за организация изпълнението и управлението на обществената поръчка, включваща включки фази по изпълнение на даден проект – планиране, стартиране, управление, приключване. Въведен е механизъм за вътрешен контрол. Описани са основните опорни дейности за качествено и ефективно изпълнение на договора. Разработен е ефективен механизъм за координация с възложителя, в това число с екипа за изпълнение на поръчката, онагледен с фигури. Посочени са способите на взаимодействие с възложителя, като кореспонденцията ще се осъществява – лично срещу подpis, по пощата, чрез куриерска служба, по факт или чрез комбинация от горните средства. Разработена е стратегия за ефикасност на екипа за изпълнение на поръчката от страна на изпълнителя, като е определен и модел за вземане на решения от екипа за изпълнение на поръчката и съответния контрол върху тях. Съдържа се схема за ескалация и детайлен подход за управление на проблеми. Техническото предложение включва също подробен и план – график за изпълнение на дейностите, предмет на обществената поръчка, както и методика за оценка на риска, съдържаща възможните рискове при изпълнение на договора /идентифицирани с 17 потенциални риска/, с

определенна вероятност на настъпване, степен на въздействие и мерки за управление. Срок за изпълнение на поръчката 240 календарни дни.

След като комисията детайлно се запозна с техническото предложение на участника „КАВАНГАРД“ ЕООД, приема, че са изпълнени изискванията от методиката за оценка за получаване на 30 точки. Налице са всички предпоставки за това, посочени в методиката, а именно: Въз основа анализ на предмета на поръчката са описани дейностите, методите и средствата за изпълнение и управление на поръчката, както и резултатите, които ще бъдат постигнати. Описани са способите за взаимодействие с възложителя. Предложена е детайлна методика за провеждане на анализа, проучванията и оценката. Представена е схема на ескалация и детайлен подход за управление на проблеми. Представен е детайлрен план-график за провеждане на дейностите по предмета на поръчката, в който изчепателно са посочени сроковете за изпълнение на основните дейности, както и сроковете за изпълнение на всяка от поддейностите, към дейностите от поръчката. Участникът е предложил методика за оценка на риска при изпълнение на договора, оценка на възможните рискове при изпълнение на договора.

В заключение, комисията единодушно оценява техническото предложение на „КАВАНГАРД“ ЕООД с 30 точки.

Техническо предложение на „АГЕНЦИЯ СТРАТЕГМА“ ООД, гр. София, ул. „Г. Раковски“ № 18.

Техническото предложение на участника е изгответо по образец и отговаря на изискванията на възложителя. Същото съдържа обща информация за поръчката – наименование, възложител и цел, изгответа на половин лист. Съдържат се дейности, методи и средства за изпълнение и управление на поръчката, както и резултатите, които ще бъдат постигнати, без да е направен анализ на предмета на поръчката. Посочени са съвсем накратко спосobi за взаимодействие с възложителя, като е изведена

комуникацията между тях по електронна поща и работни срещи/заседания. Следва да се изложи, че кореспонденцията на електронна поща, е официално приемлива, като съобщението, с което се изпращат, се подписва с електронен подпись, каквото в техническото предложение не е предвидено. Не е предвидена комуникация по пощата/куриерска служба, която комуникация е най – масово разпространената при взаймоотношения между възложител и изпълнител, както и кореспонденция по факс, която също се приема за официално осъществена. Съдържа се раздел с наименование – Детайлна методика за провеждане на анализи, проучвания и оценки, изготвена на около един лист. Комисията не приема методиката за детайлна, противно на името и. Същата не съдържа детайли, относно провеждането на анализа, проучванията и оценката. Представена е схема на ескалация и /детайлън/ подход за управление на проблемите, изготвена на един лист. Комисията по нинакъв начин не приема изложния подход за изпълнение на проблемите, за детайлън. Както се изложи по – горе, същият е развит на един лист. Представен е план-график за провеждане на дейностите по предмета на поръчката, в който са посочени сроковете за изпълнение на основните дейности, без да са посочени сроковете за изпълнение на поддейностите, към дейностите по поръчката. Съдържа се методика за оценка на риска, с оценка на 10 възможни риска. Предложен е срок за изпълнение на поръчката – 200 календарни дни.

След като комисията детайлно се запозна с техническото предложение на участника „АГЕНЦИЯ СТРАТЕГМА“ ООД, приема, че са изпълнени изискванията от методиката за оценка за получаване на 5 точки.

Не са налице предпоставките за присъждане на по – голям брой точки, тъй като не е налице анализ на предмета на обществената поръчка, не е представена детайлна методика за провеждане на анализа, проучванията и оценката, както и детайлън график за изпълнение на обществената поръчка, наличието на които е задължителна предпоставка за присъждане на 15 или 30 точки.

В заключение, комисията единодушно оценява техническото предложение на „АГЕНЦИЯ СТРАТЕГМА“ ООД с 5 точки.

Комисията пристъпи към оценка на ценовите предложения на участниците.

„КАВАНГАРД“ ЕООД, гр. София, бул. „Витоша“ № 65, ап. 12.

Предлагана цена – 57 600 лева с ДДС.

$$\Pi_1 = \underline{U}_{\min} / \underline{U}_n \times 70$$

$$\Pi_1 = 46\ 740 / 57\ 600 \times 70 = 56.7$$

„АГЕНЦИЯ СТРАТЕГМА“ ООД, гр. София, ул. „Г. Раковски“ № 18.

Предлагана цена – 46 740 лева с ДДС.

$$\Pi_1 = \underline{U}_{\min} / \underline{U}_n \times 70$$

$$\Pi_1 = 46\ 740 / 46\ 740 \times 70 = 70$$

След изготвяне на оценката по показател предлагана цена, комисията изготви комплексните оценки /КО/ на допуснатите участници.

„КАВАНГАРД“ ЕООД, гр. София, бул. „Витоша“ № 65, ап. 12.

$$KO = \Pi_1 + \Pi_2$$

$$KO = 56.7 + 30 = 86.7$$

„АГЕНЦИЯ СТРАТЕГМА“ ООД, гр. София, ул. „Г. Раковски“ № 18.

КО = П1 + П2

КО = 70 + 5 = 75

Въз основа на изчислените комплексни оценки на допуснатите оферти, Комисията класира участниците, както следва:

На първо място: „КАВАНГРАД“ ЕООД, гр. София, бул. „Витоша“ № 65, ап. 12

На второ място: „АГЕНЦИЯ СТРАТЕГМА“ ООД, гр. София, ул. „Г. Раковски“ № 18.

Списък на отстранените участници: „ЕВРОКОНСУЛТАНТС БЪЛГАРИЯ С.А“ АД, гр. София, бул. „Витоша“ № 39, ет. 1, надпартер.

Настоящият доклад бе технически изготвен и се предава на Възложителя заедно с цялата документация по провеждане на процедурата на 24.01.2018г.

Утвърдил:
Апостол Апостолов
Кмет на община Симитли
Дата 24.01.2018г.

КОМИСИЯ: Председател:
/Александър Цветков/

Членове: 1.

/Кирил Младенов/

2.

/Ивайло Гоцев/